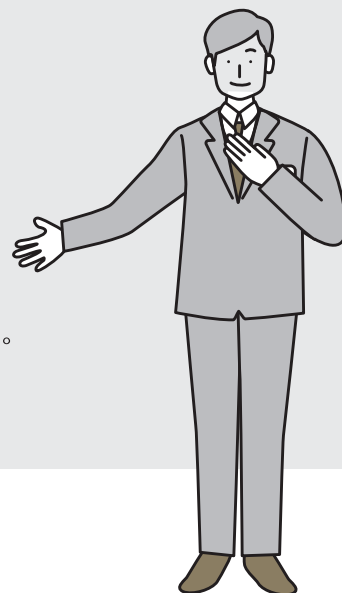


医院継承はエムスリーに お任せください。

クリニックのM&A・譲渡をお考えでしたら、まずはご相談ください。
経験豊富な専門アドバイザーが、先生のご希望に沿ったプランをご提案します。



エムスリー医院継承の「3つの強み」

強み

1

1万人を超える継承開業 希望者のデータベース

m3.comの医師会員数は31万人以上。日本の約9割の医師が日常的に利用しています。その中から開業を希望している「継承開業希望者」を探し出すことが出来るため、理想の相手と巡り合える可能性が高まります。

成約者の声

・正直、自身の医院の後継者になりたいという方は現れないと思っていたが、m3.comに登録されている医師から後継者を探すため、多くの候補者から後継者を選ぶことができました。

強み

2

医院継承の専門家が 譲渡完了まで一貫サポート

医院継承に関するノウハウや実績を持った専門のアドバイザーが、パートナーとして寄り添います。

成約者の声

・エムスリー担当者が財務・税務・法務等の専門的な知識に精通しており、最後まで安心して任せられました。
・エムスリーは多くの医療に関するノウハウや実績を持っているため、継承に限らず様々な相談をすることができました。

強み

3

他社相場より高い評価額を実現

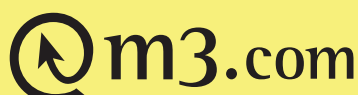
エムスリーの「医院継承支援サービス」は、31万人以上の医師会員のネットワークの強みを生かし、多くの先生と同時並行で交渉を進めることができます。そのため、一般的な評価額相場より高い事業評価で譲渡できた成功事例が多数ございます。M&Aの会計・税務に精通したエムスリーの専門コンサルタントが、譲渡価格および税引後手取額を最大化するスキームを検討、支援いたします。

成約者の声

・自身の医院の譲渡価格を適切に評価していたが、想定よりも高い金額で譲渡することができました。

無料掲載サービスを開始しました！

後継者の先生をお連れできるまで、無料で掲載・探索が可能になりました。まずは掲載を開始してみませんか？お気軽にご相談ください。

 m3.com

QRでアクセス



お問い合わせ

お問い合わせコード
M3202110

TEL 0120-951-895

(受付時間 平日10:00～17:00)

MAIL info-keishou@m3.com

「継承 エムスリー」で検索

こんなお悩みありませんか？

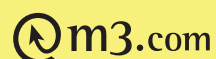
閉院をすると患者様が心配。
連携病院や薬局等関係各所にも
迷惑をかけてしまう。



閉院をすると従業員の生活が心配。
従業員解雇の際に退職金が必要
かも…。



閉院をすると不動産の解体や
原状回復費用がかかることが心配。



100件を超える支援実績

東証1部上場のエムスリーが運営する医院継承は、
年間1,000件以上のご相談をいただき、100件を超
える支援実績がございます。先生のご希望をお伺いし、
候補者とのマッチングからご契約まで、一貫して専門
のアドバイザーがパートナーとして寄り添います。
高いコンプライアンス体制、高い情報セキュリティ体制
(プライバシーマーク取得等)を構築しておりますので、
安心してご相談ください。



後継者にお困りなら、M3にお任せください。

